

发展优势 提升质量 强化创新 推动升级 南京普天明确年度发展目标



2011年是“十二五”开局之年,也是南京普天保持快速增长势头,实现“三年产业翻番”目标的关键一年。中国普天已作了规划部署,要实现三年翻番,南京普天全面落实中央企业负责人会议和中国普天企业负责人会议精神,以“做实、做优、做大”为宗旨,发展优势产业,提升经营质量,加强自主创新,推动产业升级,充分利用资源,加强营销体系建设,加强精细化管理,实施低成本战略,着力提升南京普天的核心竞争力和可持续发展能力,为实现年度目标而努力。

一、发展优势产业,提升经营质量
2011年重点要继续扶持优势产业,紧紧依靠社会资源,加强整合内部资源,让企业做得更大、更强。同时要加强对系统集成能力、提供整体解决方案的能力。

2011年公司光纤产业,综合接入产业和集成资源产业都取得了长足的进步。2011年公司加大优势产业的发展力度,在人员、资金、技术和市场方面予以重点扶持,使规模效应得到充分体现。各经营实体要加强自主创新,提升产业发展能力,在行业内进行对标,在业内排名第一的,要拉开与第二名之间的差距,在业内排名第二的,要跻身前三名,在规模和效益方面都达到与行业地位相适应的水平。

2011年公司将继续加大技术投入,针对各经营实体的特点,细分市场客户,在产品标准化、系列化上下功夫,实现产品标准化、多系列,在满足用户多方需求的同时实现设计降本,提高产品的竞争力。加快生产工艺的研究,使其能够快速量产,实现普佳公司的产能提升和快速增长;抓住WLAN市场发展的机遇,做好WIFI产品的代理销售,在无线领域谋求一个大的发展。同时以重点行业为立足点,深度挖掘用户需求,围绕客户的需求提供整体解决方案,充分利用公司的资源和平台,整合社会资源,发展公司集成产业并形成规模。

2011年,外部经济形势和客户需求的转变,以及竞争对手的成长等因素给企业生存带来诸多不利影响。按照中国普天及公司董事会的要求,南京普天将进一步梳理产业,根据外部形势以及全球经济带来的挑战和机遇,认真思考如何把现有产业做实、做优、做强,积极寻找改进提高的切入点和改善工作的办法,谋求创新发展机会,并提出了通过三至五年的努力,企业经营规模翻一番的目标。在全体干部员工的积极努力下,公司全面超额完成年度经营考核指标,截至12月底,实现营业收入完成年计划152.64%;资金回笼完成年计划140%,销售

收入和利润总额实现同步增长。

同时,面对越来越严峻的发展形势,公司必须推行精细化管理,实施低成本战略,在产业链的各个环节进行优化、改进和提高。结合产业规划和产能需求,加强固定资产投资和基建管理,作好项目可行性论证,提高投资利用率。加强财务内控管理,充分发掘财务总对各经营实体的财务监督和管理能力,防范经营风险。推进信息化建设,对已上线运行U9系统进行深化应用,探讨将研发纳入信息化系统体系(PDM)系统的可行性,配合中国普天实施视频会议系统并推广E-learning系统,以信息化为手段,全面提升基础管理专业化水平,使企业经营管理向流程管控向管理优化提升。

2011年,南京普天将进一步审时度势,增强信心,抓住当前的有利时机,发挥优势,真抓实干,在新的起点上继续前行,在“十二五”期间继续推动南京普天的科学发展,使公司规模和效益跃上一个新台阶。

同时,面对越来越严峻的发展形势,公司必须推行精细化管理,实施低成本战略,在产业链的各个环节进行优化、改进和提高。结合产业规划和产能需求,加强固定资产投资和基建管理,作好项目可行性论证,提高投资利用率。加强财务内控管理,充分发掘财务总对各经营实体的财务监督和管理能力,防范经营风险。推进信息化建设,对已上线运行U9系统进行深化应用,探讨将研发纳入信息化系统体系(PDM)系统的可行性,配合中国普天实施视频会议系统并推广E-learning系统,以信息化为手段,全面提升基础管理专业化水平,使企业经营管理向流程管控向管理优化提升。

2011年,南京普天将进一步审时度势,增强信心,抓住当前的有利时机,发挥优势,真抓实干,在新的起点上继续前行,在“十二五”期间继续推动南京普天的科学发展,使公司规模和效益跃上一个新台阶。

开拓创新 共谋发展 实现新跨越

编者按:南京普天2011年经济工作会议于1月21日—22日在溧阳天目湖华天度假村召开。中国普天董事会秘书、南京普天董事长赵新平在会上传达了2011年经济工作会议精神和中国普天企业负责人会议精神,强调要认真贯彻会议精神,团结一致,奋力拼搏,全面完成2011年目标任务,共同推动中国普天在科学发展道路上阔步前进。公司高管及各经营实体、管理部室领导就公司产业创新发展设想和措施进行了热烈的讨论。现将公司高管发言摘要如下,以资读者。

发展优势产业 提升经营质量

常务副总裁 邹德忠

售规模与上年相比都增长的有,配线系统部、南京分公司、南方电讯公司、天纪公司、南京曼柯斯公司、长乐公司、南之公司、普天大唐。利润与上年相比都增长的有,配线系统部、南京分公司、南方电讯公司、网络公司、天纪公司、长乐公司、南之公司、信息公司、普天大唐、国际业务部。

根据南京普天的产业特点,2011年要继续扩大市场规模,在市场上精耕细作,提高市场占有率,规模生效益,这不仅是市场的需要,也是南京普天自身发展的需要。在生产管理方面,要继续实行低成本战略,降低采购成本,改良生产工艺和生产工序,逐步建立合理有效的工时管理体系,提高工作效率;营销方面,要建立适应收款的管理,尤其是一年以上以上的应收账款的管理,各单位在2011年不但要实现目标,而且还要逐笔落实。

向管理要效益 向战略要效益

副总裁 姜汉斌

我们对2011年、对未来充满信心;从整个宏观形势来看,国家宏观政策的调整,一定会影响到我们微观的产业。从运营面来说,十二五期间宽带规模要翻一番,环境变化,行业需求的变化,对于南京普天和各个产业来说,既有危机也充满希望。我们要深入研究这些变化,对我们带来哪些影响,要做好的准备,机会是为我们准备在哪里,提供好的利润。精细化管理工作,必须落到战略层面,要贯穿于各个工作方面。通过关注细节的精细化管理提高我们的效益。

第四、关于信息化工作。去年,配线、南京分公司、长乐公司、八达公司四位ERP成功上线,企业今后规模要扩大,离不开信息化管理;对于信息化工作,大家要树立信息化提高认识,要从战略层面思考和落实信息化工作,通过信息化可以提高我们的工作效率,降低运营成本。因为信息化是可以产生效益的,今年我们信息化的重点工作之一就是要向管理要效益,向战略要效益。每个要素,变成自觉行为,要用未来的目标指导我们当前的工作。

2011年,南京普天的总体工作思路是,全面贯彻中国普天工作会议精神,以“做实、做优、做大”为宗旨,发展优势产业,提升经营质量,加强自主创新,推动产业升级,加强营销体系建设,加强精细化管理,实施低成本战略,着力提升南京普天的核心竞争力和可持续发展能力。2011年我们要着力解决以下几个方面的问题。

一、发展优势产业,提升经营质量
2010年南京普天的传统产业都得到了长足的进步,销

于执行。人才干部队伍建设非常重要。公司要把把培养人、干部队伍建设问题作为企业发展的头等大事,南方电讯公司的培训发展人才的办法,值得在全公司推广。

第三、精细化管理的理解。现在南京普天各个产业面临激烈的竞争环境,产品的毛利空间非常低。企业要想有好的利润,精细化管理工作,必须落到战略层面,要贯穿于各个工作方面。通过关注细节的精细化管理提高我们的效益。

第四、关于信息化工作。去年,配线、南京分公司、长乐公司、八达公司四位ERP成功上线,企业今后规模要扩大,离不开信息化管理;对于信息化工作,大家要树立信息化提高认识,要从战略层面思考和落实信息化工作,通过信息化可以提高我们的工作效率,降低运营成本。因为信息化是可以产生效益的,今年我们信息化的重点工作之一就是要向管理要效益,向战略要效益。每个要素,变成自觉行为,要用未来的目标指导我们当前的工作。

科学管理 持续发展

副总裁 孙强

的能力,对内外部,实现公司与二级经营实体、各产业、各实体间的共赢,团队与员工的共赢。对外部实现上下游产业链的共赢共赢。

二、对分管理关注的重点。1.制造部:理财——查、核算,商务管理中的定价,核价管理环节;管控——办法、措施,出台《存货管理考核办法》细化原材料、在产品、产成品,发出商品的考核办法。用人——选人合适、分工合理、考核合格。保障——安全生产、上岗证,作业指导书,安全责任制,风控——应收账款的回笼风险控制。实现产能保障,外销活,生产,基建两不误,经营为盈的目标。2.南之公司:团队培育——核心员工(重要岗位)的配置到位。设备保障——维护及时、运转正常。文化宣传——培训、教育、制度、行为规范等。实现产能翻番,效益倍增,管理有序,资产增值的目标。3.大唐电子:加快产品结构,商业模式调整,加强内部管理,绩效考核的执行力度。培育大唐文化,提升公司的整体形象。实现销售上规模,管理上档次,产品上水平,效益上台阶的目标。

2010年,在公司经营班子的带领下,经过全体干部和员工的共同努力,南京普天实现了规模效益的大幅增长,取得了不凡的经营业绩。2011年是“十二五”计划的开局之年,也是南京普天保持快速增长势头,实现“三年产业翻番”目标的关键一年。年度工作会议确定思路明确,目标宏大,任务艰巨。为了实现公司新的科学发展,以下几方面的工作必须得到重视和加强。

一、倡导学习,提升素质和能力。以学为始,以用为本,学以致用。今年公司将进一步加大各类人员的培训教育工作,引入e-learning系统,重点修炼干部的四项能力,同时加强青年骨干和班组长培训,提升素质,培养人才,增长才干。

二、围绕中心,开展创先争优。以庆祝建党九十周年为契机,强基固本,以党带群全面开展各种形式的创先争优活动,着力推动公司科学发展,营造和谐稳定氛围,通过创先争优让公司年度经营目标的达成,同时让职工群众得到实惠,享受成果。

三、对分管理关注的重点。1. 审计工作:用三个“更”来体现,指导思想更加明确——为经营服务,用好抓手。1. 审计目标更明确——实施可持续发展战略,提升把握目标的能力。通过公司内部体制、机制的改革,产业定位,产品转型,商业模式转型,实现“行业领先,国内知名,国际突破,三年翻番”的目标。2. 审计工作:用三个“进一步”来体现。进一步做实人才战略,提升审计机构的能力。科技是第一生产力,加大对审计队伍建设和科技投入,做到真正提升公司发展的核心竞争力。3. 坚持精细化管理——实施低成本战略,提升执行能力。强化财务预算与执行,“三合一体系”的真实有效,组织架构的扁平化,标杆管理,目标管理,产品制造全过程的成本控制。4. 坚守共赢之道——实施一体化战略,提升把握正确思想

三、深化改革,增强活力。依据产业规划,加强投资管理,优化投资结构,对改制意愿的单位,加快改制进程,改善管理,激发潜能,构建长效激励机制。同时注重投资项目的可行性研究,科学制定方案,规范操作流程,做好投资项目跟踪和后评估。

四、关注民生,构建和谐。在企业发展的过程中,更加关注员工的生产生活,多为员工办实事,推进同工分配制度改革,促进基层和分配公平,实施好青年金计划,为员工提供多层次的生活保障,继续做好困难员工帮扶工作,体现更多的人文关怀,化解矛盾,培养人才,增长才干。

五、加强党风廉政建设,促进廉洁从业。进一步落实党风廉政建设责任制,严格落实《廉政准则》和“三重一大”集体决策制度,促进各级领导干部思想作风转变和廉洁从业。

更”来体现,指导思想更加明确——为经营服务,用好抓手。1. 审计目标更明确——实施可持续发展战略,提升把握目标的能力。通过公司内部体制、机制的改革,产业定位,产品转型,商业模式转型,实现“行业领先,国内知名,国际突破,三年翻番”的目标。2. 审计工作:用三个“进一步”来体现。进一步做实人才战略,提升审计机构的能力。科技是第一生产力,加大对审计队伍建设和科技投入,做到真正提升公司发展的核心竞争力。3. 坚持精细化管理——实施低成本战略,提升执行能力。强化财务预算与执行,“三合一体系”的真实有效,组织架构的扁平化,标杆管理,目标管理,产品制造全过程的成本控制。4. 坚守共赢之道——实施一体化战略,提升把握正确思想

更”来体现,指导思想更加明确——为经营服务,用好抓手。1. 审计目标更明确——实施可持续发展战略,提升把握目标的能力。通过公司内部体制、机制的改革,产业定位,产品转型,商业模式转型,实现“行业领先,国内知名,国际突破,三年翻番”的目标。2. 审计工作:用三个“进一步”来体现。进一步做实人才战略,提升审计机构的能力。科技是第一生产力,加大对审计队伍建设和科技投入,做到真正提升公司发展的核心竞争力。3. 坚持精细化管理——实施低成本战略,提升执行能力。强化财务预算与执行,“三合一体系”的真实有效,组织架构的扁平化,标杆管理,目标管理,产品制造全过程的成本控制。4. 坚守共赢之道——实施一体化战略,提升把握正确思想

注重经营规模扩张与风险管理

总会计师、财务部部长 石炼

量优先原则,提高资金使用效益和效率。同时,为了应对各种不确定因素的影响和可能产生的风险,各经营实体应加强对应收账款、存货等规模的管理,关注债务风险,控制债务规模,合理安排信贷资金使用,在充分利用商业信用的同时,全力加强应收账款与存货管理,充分提高以两项资产的周转率,保证运营资金流畅,将资产负债率与权益比控制在合理水平,控制合同管理与执行风险,降低经营与财务风险。确保公司经营稳定安全。

南京普天成为2010电信集采A类中标企业,并为中国电信集团提供配电设备

2010年5月,南京普天楼宇智能有限公司正式更名为“南京普天天际楼宇智能有限公司”,完成公司VI基本要素设计,加强公司自主品牌“天纪”宣传,实现天纪电工和天纪智能三大产业品牌下的发展。持续推行品牌战略,加大天纪电工、智能终端产品的宣传力度,突出宣传天纪品牌,努力打造世界一流的自主品牌。综合布线主业通过项目市场和渠道发展,构建立体销售模式。继续扶持传统产业,配线产业是南京普天的传统基础产业,经过二十多年的积累,具有了市场第一的份额。但是,面对运营商的反向招标,以及越来越不理性的价格,做线类的市场竞争非常残酷。特别是2010年的反向招标比2009年的反向招标价格下降了20%。市场机会稍纵即逝,不做就没有机会。公司高度重视并认真抓好集团集采工作,通过扎实细致的工作整合产业链资源,果敢进入,最终 MDF、ODF、GDF 基本在三大运营商取得了很好的名次,保证了市场份额,有效巩固了行业地位。2010年配线产品销售又创历史新高,销售增长了56%,利润也增长了30%,使配线设备在运营商的市场占有率继续保持了第一。在传统产业的竞争中,只能采取积极的态度去面对。以配线为例,2010年南京普天的传统产业都得到了长足的进步。

南京普天综合布线、配线产品、A8基站及普秀视频安防平台方案等四大系列产品全面参与上海世博建设,及广州亚运会设施建设,提供多种高效的通信与安全保障。

南京普天综合布线系统参与基础建设,在复杂的电磁环境中,提供准确、高速的数据传输能力,得到了世博会组委会的一致认可。因此,公司在新兴产业培育方面,资源整合上做了努力。通过与普天通讯、移动、联通合作,经过三年努力,WI-FI产品小有收获,去年已经在几个重点的地区,同时也正在零30度的若干个省份取得了基础支持,对产品的评价都很好。今后的关键在于系统的整合能力,还需要进一步投入。

同时,南京普天积极贯彻落实国家“保增长、扩内需、调结构”的政策,切实转变经济增长方式,大力发展承接国际业务的外包,促进外贸发展,业绩得到了国家商务部及省、市、区商务管理部门的认可。

经过这几年干部员工的不懈努力,南京普天的产业发展和经营状况取得了较好的成绩。回顾总结2010年的工作,成绩值得肯定,也要看到,企业在发展过程中还存在一些问题,有待加强和改进。2011年,公司将按照中国普天和公司董事会的要求,进一步明确目标,找准定位,抓住时机,发挥优势,使企业效率再提高。

南京普天成为2010电信集采A类中标企业,并为中国电信集团提供配电设备

2010年5月,南京普天楼宇智能有限公司正式更名为“南京普天天际楼宇智能有限公司”,完成公司VI基本要素设计,加强公司自主品牌“天纪”宣传,实现天纪电工和天纪智能三大产业品牌下的发展。持续推行品牌战略,加大天纪电工、智能终端产品的宣传力度,突出宣传天纪品牌,努力打造世界一流的自主品牌。综合布线主业通过项目市场和渠道发展,构建立体销售模式。继续扶持传统产业,配线产业是南京普天的传统基础产业,经过二十多年的积累,具有了市场第一的份额。但是,面对运营商的反向招标,以及越来越不理性的价格,做线类的市场竞争非常残酷。特别是2010年的反向招标比2009年的反向招标价格下降了20%。市场机会稍纵即逝,不做就没有机会。公司高度重视并认真抓好集团集采工作,通过扎实细致的工作整合产业链资源,果敢进入,最终 MDF、ODF、GDF 基本在三大运营商取得了很好的名次,保证了市场份额,有效巩固了行业地位。2010年配线产品销售又创历史新高,销售增长了56%,利润也增长了30%,使配线设备在运营商的市场占有率继续保持了第一。在传统产业的竞争中,只能采取积极的态度去面对。以配线为例,2010年南京普天的传统产业都得到了长足的进步。

南京普天综合布线、配线产品、A8基站及普秀视频安防平台方案等四大系列产品全面参与上海世博建设,及广州亚运会设施建设,提供多种高效的通信与安全保障。

南京普天综合布线系统参与基础建设,在复杂的电磁环境中,提供准确、高速的数据传输能力,得到了世博会组委会的一致认可。因此,公司在新兴产业培育方面,资源整合上做了努力。通过与普天通讯、移动、联通合作,经过三年努力,WI-FI产品小有收获,去年已经在几个重点的地区,同时也正在零30度的若干个省份取得了基础支持,对产品的评价都很好。今后的关键在于系统的整合能力,还需要进一步投入。

同时,南京普天积极贯彻落实国家“保增长、扩内需、调结构”的政策,切实转变经济增长方式,大力发展承接国际业务的外包,促进外贸发展,业绩得到了国家商务部及省、市、区商务管理部门的认可。

经过这几年干部员工的不懈努力,南京普天的产业发展和经营状况取得了较好的成绩。回顾总结2010年的工作,成绩值得肯定,也要看到,企业在发展过程中还存在一些问题,有待加强和改进。2011年,公司将按照中国普天和公司董事会的要求,进一步明确目标,找准定位,抓住时机,发挥优势,使企业效率再提高。

南京普天综合布线、配线产品、A8基站及普秀视频安防平台方案等四大系列产品全面参与上海世博建设,及广州亚运会设施建设,提供多种高效的通信与安全保障。

南京普天综合布线系统参与基础建设,在复杂的电磁环境中,提供准确、高速的数据传输能力,得到了世博会组委会的一致认可。因此,公司在新兴产业培育方面,资源整合上做了努力。通过与普天通讯、移动、联通合作,经过三年努力,WI-FI产品小有收获,去年已经在几个重点的地区,同时也正在零30度的若干个省份取得了基础支持,对产品的评价都很好。今后的关键在于系统的整合能力,还需要进一步投入。

同时,南京普天积极贯彻落实国家“保增长、扩内需、调结构”的政策,切实转变经济增长方式,大力发展承接国际业务的外包,促进外贸发展,业绩得到了国家商务部及省、市、区商务管理部门的认可。

经过这几年干部员工的不懈努力,南京普天的产业发展和经营状况取得了较好的成绩。回顾总结2010年的工作,成绩值得肯定,也要看到,企业在发展过程中还存在一些问题,有待加强和改进。2011年,公司将按照中国普天和公司董事会的要求,进一步明确目标,找准定位,抓住时机,发挥优势,使企业效率再提高。

南京普天综合布线、配线产品、A8基站及普秀视频安防平台方案等四大系列产品全面参与上海世博建设,及广州亚运会设施建设,提供多种高效的通信与安全保障。

南京普天综合布线系统参与基础建设,在复杂的电磁环境中,提供准确、高速的数据传输能力,得到了世博会组委会的一致认可。因此,公司在新兴产业培育方面,资源整合上做了努力。通过与普天通讯、移动、联通合作,经过三年努力,WI-FI产品小有收获,去年已经在几个重点的地区,同时也正在零30度的若干个省份取得了基础支持,对产品的评价都很好。今后的关键在于系统的整合能力,还需要进一步投入。

同时,南京普天积极贯彻落实国家“保增长、扩内需、调结构”的政策,切实转变经济增长方式,大力发展承接国际业务的外包,促进外贸发展,业绩得到了国家商务部及省、市、区商务管理部门的认可。

经过这几年干部员工的不懈努力,南京普天的产业发展和经营状况取得了较好的成绩。回顾总结2010年的工作,成绩值得肯定,也要看到,企业在发展过程中还存在一些问题,有待加强和改进。2011年,公司将按照中国普天和公司董事会的要求,进一步明确目标,找准定位,抓住时机,发挥优势,使企业效率再提高。

南京普天综合布线、配线产品、A8基站及普秀视频安防平台方案等四大系列产品全面参与上海世博建设,及广州亚运会设施建设,提供多种高效的通信与安全保障。

南京普天综合布线系统参与基础建设,在复杂的电磁环境中,提供准确、高速的数据传输能力,得到了世博会组委会的一致认可。因此,公司在新兴产业培育方面,资源整合上做了努力。通过与普天通讯、移动、联通合作,经过三年努力,WI-FI产品小有收获,去年已经在几个重点的地区,同时也正在零30度的若干个省份取得了基础支持,对产品的评价都很好。今后的关键在于系统的整合能力,还需要进一步投入。

同时,南京普天积极贯彻落实国家“保增长、扩内需、调结构”的政策,切实转变经济增长方式,大力发展承接国际业务的外包,促进外贸发展,业绩得到了国家商务部及省、市、区商务管理部门的认可。

经过这几年干部员工的不懈努力,南京普天的产业发展和经营状况取得了较好的成绩。回顾总结2010年的工作,成绩值得肯定,也要看到,企业在发展过程中还存在一些问题,有待加强和改进。2011年,公司将按照中国普天和公司董事会的要求,进一步明确目标,找准定位,抓住时机,发挥优势,使企业效率再提高。

南京普天综合布线、配线产品、A8基站及普秀视频安防平台方案等四大系列产品全面参与上海世博建设,及广州亚运会设施建设,提供多种高效的通信与安全保障。

南京普天综合布线系统参与基础建设,在复杂的电磁环境中,提供准确、高速的数据传输能力,得到了世博会组委会的一致认可。因此,公司在新兴产业培育方面,资源整合上做了努力。通过与普天通讯、移动、联通合作,经过三年努力,WI-FI产品小有收获,去年已经在几个重点的地区,同时也正在零30度的若干个省份取得了基础支持,对产品的评价都很好。今后的关键在于系统的整合能力,还需要进一步投入。

同时,南京普天积极贯彻落实国家“保增长、扩内需、调结构”的政策,切实转变经济增长方式,大力发展承接国际业务的外包,促进外贸发展,业绩得到了国家商务部及省、市、区商务管理部门的认可。

经过这几年干部员工的不懈努力,南京普天的产业发展和经营状况取得了较好的成绩。回顾总结2010年的工作,成绩值得肯定,也要看到,企业在发展过程中还存在一些问题,有待加强和改进。2011年,公司将按照中国普天和公司董事会的要求,进一步明确目标,找准定位,抓住时机,发挥优势,使企业效率再提高。

南京普天综合布线系统参与基础建设,在复杂的电磁环境中,提供准确、高速的数据传输能力,得到了世博会组委会的一致认可。因此,公司在新兴产业培育方面,资源整合上做了努力。通过与普天通讯、移动、联通合作,经过三年努力,WI-FI产品小有收获,去年已经在几个重点的地区,同时也正在零30度的若干个省份取得了基础支持,对产品的评价都很好。今后的关键在于系统的整合能力,还需要进一步投入。

南京普天综合布线、配线产品、A8基站及普秀视频安防平台方案等四大系列产品全面参与上海世博建设,及广州亚运会设施建设,提供多种高效的通信与安全保障。

南京普天综合布线系统参与基础建设,在复杂的电磁环境中,提供准确、高速的数据传输能力,得到了世博会组委会的一致认可。因此,公司在新兴产业培育方面,资源整合上做了努力。通过与普天通讯、移动、联通合作,经过三年努力,WI-FI产品小有收获,去年已经在几个重点的地区,同时也正在零30度的若干个省份取得了基础支持,对产品的评价都很好。今后的关键在于系统的整合能力,还需要进一步投入。

同时,南京普天积极贯彻落实国家“保增长、扩内需、调结构”的政策,切实转变经济增长方式,大力发展承接国际业务的外包,促进外贸发展,业绩得到了国家商务部及省、市、区商务管理部门的认可。

经过这几年干部员工的不懈努力,南京普天的产业发展和经营状况取得了较好的成绩。回顾总结2010年的工作,成绩值得肯定,也要看到,企业在发展过程中还存在一些问题,有待加强和改进。2011年,公司将按照中国普天和公司董事会的要求,进一步明确目标,找准定位,抓住时机,发挥优势,使企业效率再提高。

南京普天综合布线、配线产品、A8基站及普秀视频安防平台方案等四大系列产品全面参与上海世博建设,及广州亚运会设施建设,提供多种高效的通信与安全保障。

南京普天综合布线系统参与基础建设,在复杂的电磁环境中,提供准确、高速的数据传输能力,得到了世博会组委会的一致认可。因此,公司在新兴产业培育方面,资源整合上做了努力。通过与普天通讯、移动、联通合作,经过三年努力,WI-FI产品小有收获,去年已经在几个重点的地区,同时也正在零30度的若干个省份取得了基础支持,对产品的评价都很好。今后的关键在于系统的整合能力,还需要进一步投入。

同时,南京普天积极贯彻落实国家“保增长、扩内需、调结构”的政策,切实转变经济增长方式,大力发展承接国际业务的外包,促进外贸发展,业绩得到了国家商务部及省、市、区商务管理部门的认可。

经过这几年干部员工的不懈努力,南京普天的产业发展和经营状况取得了较好的成绩。回顾总结2010年的工作,成绩值得肯定,也要看到,企业在发展过程中还存在一些问题,有待加强和改进。2011年,公司将按照中国普天和公司董事会的要求,进一步明确目标,找准定位,抓住时机,发挥优势,使企业效率再提高。

南京普天综合布线、配线产品、A8基站及普秀视频安防平台方案等四大系列产品全面参与上海世博建设,及广州亚运会设施建设,提供多种高效的通信与安全保障。

南京普天综合布线系统参与基础建设,在复杂的电磁环境中,提供准确、高速的数据传输能力,得到了世博会组委会的一致认可。因此,公司在新兴产业培育方面,资源整合上做了努力。通过与普天通讯、移动、联通合作,经过三年努力,WI-FI产品小有收获,去年已经在几个重点的地区,同时也正在零30度的若干个省份取得了基础支持,对产品的评价都很好。今后的关键在于系统的整合能力,还需要进一步投入。

同时,南京普天积极贯彻落实国家“保增长、扩内需、调结构”的政策,切实转变经济增长方式,大力发展承接国际业务的外包,促进外贸发展,业绩得到了国家商务部及省、市、区商务管理部门的认可。

经过这几年干部员工的不懈努力,南京普天的产业发展和经营状况取得了较好的成绩。回顾总结2010年的工作,成绩值得肯定,也要看到,企业在发展过程中还存在一些问题,有待加强和改进。2011年,公司将按照中国普天和公司董事会的要求,进一步明确目标,找准定位,抓住时机,发挥优势,使企业效率再提高。

南京普天综合布线系统参与基础建设,在复杂的电磁环境中,提供准确、高速的数据传输能力,得到了世博会组委会的一致认可。因此,公司在新兴产业培育方面,资源整合上做了努力。通过与普天通讯、移动、联通合作,经过三年努力,WI-FI产品小有收获,去年已经在几个重点的地区,同时也正在零30度的若干个省份取得了基础支持,对产品的评价都很好。今后的关键在于系统的整合能力,还需要进一步投入。